

17. Praxis Workshop Export & Vertrieb Iran & Russland

07. Dezember 2017, Düsseldorf



**Frühbucher-Rabatt
bei Buchung bis zum
10. November 2017**

Geschäftschancen, Marktbearbeitung und Projektumsetzung

Erfahrungsberichte und Praxisbeispiele

Vertragsgestaltung, Exportkontrolle & Compliance

Akkreditivabwicklung, Zahlungsverkehr, Zoll und Logistik

Produktzertifizierung und Standards & Normen

Spielregeln für Vertrieb und Außenhandel

In Kooperation mit:

4bridges

BEITEN BURKHARDT



Medienpartner:

**Bundesanzeiger
Verlag**

Exportwirtschaft ICS

SGS



**WIESBADEN
INSTITUTE
FOR LAW AND ECONOMICS**

Programm Seite 1 von 2

08:30 Uhr	ANMELDUNG UND REGISTRIERUNG / EINTREFFEN BEI KAFFEE
09:00 Uhr	ERÖFFNUNG DER VERANSTALTUNG Prof. Dr. Rainer Wedde , Maître en droit, BEITEN BURKHARDT Rechtsanwalts-gesellschaft mbH, Frankfurt - Moskau Sven-Boris Brunner , Managing Partner, Exportwirtschaft ICS GmbH, Frankfurt a.M.
09:10 Uhr	STOLPERSTEINE BEI DER VERTRAGSGESTALTUNG Prof. Dr. Rainer Wedde , Maître en droit, BEITEN BURKHARDT Rechtsanwalts-gesellschaft mbH, Frankfurt- Moskau
09:40 Uhr	1 x 1 LIEFERVERTRAGSGESTALTUNG IRAN Dr. Samareh Khosravi , Rechtsanwältin, BEITEN BURKHARDT Rechtsanwalts-gesellschaft mbH, Düsseldorf
10:10 Uhr	RUSSLAND – ERFOLG IN SCHWIERIGEM UMFELD Sanktionsregime, Lokalisierung und Imports substituierung, Verhandeln mit russischen Partnern, Tipps zur Vertragsgestaltung Prof. Dr. Rainer Wedde , Maître en droit, BEITEN BURKHARDT Rechtsanwalts-gesellschaft mbH, Frankfurt - Moskau
10:40 Uhr	Kaffeepause und Networking
11:00 Uhr	IRAN UND RUSSLAND EMBARGOVORSCHRIFTEN Praktischer Ansatz der Exportkontrolle und operative Umsetzung im Unternehmen am Beispiel Russland und Iran Sven-Boris Brunner , Managing Partner, Exportwirtschaft ICS GmbH, Frankfurt am Main Roger Korn , Versandleiter und Referent Zoll / Außenwirtschaft, Hamburg
12:00 Uhr	US EXPORTBESTIMMUNGEN Grundzüge der US (Re-)Export-Vorschriften in Bezug auf Liefergeschäfte nach Russland und Iran Dr. Samareh Khosravi , Rechtsanwältin, BEITEN BURKHARDT Rechtsanwalts-gesellschaft mbH, Düsseldorf
12:30 Uhr	LUNCH & NETWORKING

Einleitung / Programm

Die Gemeinschaftsveranstaltung vereint zum siebzehnten Mal renommierte Experten und Referenten, die in Länderpanels, zum Iran und Russland, über die landesspezifischen Besonderheiten und gesetzlichen Vorgaben und Spielregeln des Aussenwirtschaftsverkehrs aufklären. Bis heute wurden bereits über 700 Teilnehmern bei den Gemeinschaftsveranstaltungen wichtige Fachkenntnisse zum Iran- und Russlandgeschäft erfolgreich vermittelt. Für jeden Teilnehmer bieten die Vorträge wertvolle, umsetzbare Impulse, Information und Motivation.

PARTNERLAND IRAN „KRISENHERD“ ODER „INVESTITIONSCHANCE“ FÜR DEUTSCHE UN-TERNEHMEN.

Ein Jahr nach Lockerung der Atom-Sanktionen nimmt der deutsche Export in den Iran allmählich Fahrt auf. Die Nachfrage nach Waren und Dienstleistungen aus Deutschland wächst und mit dem steigenden Ölpreis steigt die Liquidität im Iran.

Der Workshop mit ausgewiesenen Iran-Spezialisten und Marktkennern vermittelt Ihnen einen kompakten Überblick über die aktuelle wirtschaftliche Entwicklung, die rechtlichen Rahmenbedingungen, operative Besonderheiten beim Zahlungsverkehr, der Exportkontrolle und Compliance Prüfung.

UNTER DEM MOTTO „AUSBLICK RUSSLAND – LICHT AM ENDE DES TUNNELS“

geben die Beiträge zu den rechtlichen Rahmenbedingungen, zu Finanzierung, Zoll und Zertifizierung wichtige Tipps für das das Russlandgeschäft. Wie der aktuelle Fall Siemens zeigt, lauern dort erhebliche Risiken.

Russland erwartet für 2017 wieder ein moderates Wachstum, auch wenn eine Aufhebung der Sanktionen in naher Zukunft nicht zu erwarten ist. Gleichzeitig verändern die Bestrebungen zur Lokalisierung das Marktumfeld bei unserem östlichen Nachbarn.

KONZEPT

In den Vorträgen der Workshops wird individuell auf die speziellen Themengebiete eingegangen.

Es werden die Erwartungen und Vorkenntnisse der Teilnehmer berücksichtigt. Deshalb können alle Teilnehmer vorab ihre Fragen formulieren und ihre Erwartungen definieren, diese werden von den Experten aufgenommen und angesprochen. Die Referenten werden ihre Vorträge und das Arbeitsmaterial entsprechend vorbereiten.

Wir werden Ihnen zu diesem Zweck nach Anmeldung spezielle Fragebögen zukommen lassen.

VORTEILE

- Vermittlung von Grundlagen
- Vorträge entsprechend den Interessen sowie Kenntnisse der Teilnehmer
- Individuelle Beratung durch Experten
- Praxisbeispiele und Erfahrungsberichte

TEILNEHMER UND FACHGEBIETE

Der Workshop richtet sich sowohl an Mitarbeiter, die neu in die Thematik einsteigen wollen, als auch an Fortgeschrittene, die ihr Wissen vertiefen möchten. Es werden alle Branchen berücksichtigt vom Anlagen- und Maschinenbau über den Nahrungsmittelsektor bis zur Medizintechnik. Aber auch Finanzdienstleister und Verkehrs- und Logistkdienstleister sind eingeladen.

ANMELDUNG

17. Praxis Workshop Export & Vertrieb Iran - Russland

Datum: 07. Dezember 2017 **Uhrzeit:** 09:00 bis 17:00 Uhr

Ort: BEITEN BURKHARDT Rechtsanwaltsgesellschaft mbH
Cecilienallee 7
40474 Düsseldorf

Kosten: pro Teilnehmer 350,- Euro zzgl. 19% gesetzlicher MwSt.

******* 50 Euro Frühbucherrabatt bei Buchung bis zum 10. November 2017 *******

Im Preis enthalten sind die Tagungsunterlagen sowie Speisen und Getränke.

Die Teilnehmer erhalten die Unterlagen in gedruckter Form.

Alle o.a. Preise verstehen sich zzgl. 19% MwSt.

Hiermit melde ich mich verbindlich zur Veranstaltung an:

Name: _____

Firma: _____

Adresse: _____

Telefon: _____ Fax: _____

Email: _____

Rechnungs- Adresse: (nur wenn abweichend)

Ich erkläre mich damit einverstanden, dass Exportwirtschaft ICS GmbH meine E-Mail-Adresse nutzen kann, um in Zukunft gezielt auf weitere interessante Veranstaltungen und aktuelle Themen hinzuweisen.

Ja Nein (Dieses Einverständnis kann jederzeit widerrufen werden)

Ort, Datum

Unterschrift

Firmenstempel

Bitte senden Sie uns den beigefügten Anmeldebogen vollständig ausgefüllt an folgende Adresse:
service@exportwirtschaft.net

Für Fragen stehen wir Ihnen telefonisch gerne zur Verfügung: Tel: +49 (0)69 509 575 516