



# RUSSLAND – „Lokalisierung“ vom Exportmarkt zum Produktions- & Servicestandort

## Aktuelle Herausforderungen bei Exportgeschäften nach Russland & einer Lokalisierung von Produktion und Service vor Ort

- ◆ Aktuelle rechtliche Herausforderungen bei Exportgeschäften nach Russland
- ◆ Vertragsgestaltung, Vertragsmanagement; Haftungsrisiken, Haftungsbeschränkungen; Claim Management; Umgang mit Insolvenzen
- ◆ Russland als Produktions- und Servicestandort: Vorteile einer Lokalisierung in Russland: Branchenspezifischer Überblick
- ◆ Darstellung von staatlichen Unterstützungen bei Finanzierungen - Gewährung von Vergünstigungen und Steuererleichterungen
- ◆ Rechtliche Voraussetzungen und Besonderheiten bei einer Lokalisierung in Russland
- ◆ Wann ist ein Produkt "Made in Russia"?
- ◆ Sonderinvestitionsvereinbarungen – Lokalisierungs-Regeln für die Privatwirtschaft
- ◆ Produktionsaufbau in Russland - Checkliste und Praxistipps

**Donnerstag, 23. November 2017**

**9.00 – ca. 16.00 Uhr**

**Fleming's Hotel Wien-Westbahnhof**

Neubaugürtel 26-28, 1070 Wien

## Zielgruppe

- ◆ Exportmanager
- ◆ Geschäftsführer
- ◆ Projektleiter kaufmännisch & technisch
- ◆ Niederlassungsleiter
- ◆ Vertriebsmitarbeiter
- ◆ Controlling

## Hintergrund & Seminarziel

Die Produktion in Russland, damit die Lokalisierung und Erneuerung der russischen Industrie steht mehr denn je im Vordergrund der russischen Wirtschaftspolitik. Die juristischen Spielregeln haben sich dabei auch für diejenigen geändert, die seit Jahren Exportgeschäfte nach Russland abwickeln oder bereits vor Ort produzieren. Durch die neuen Rahmenbedingungen sind insbesondere Branchen und Segmente betroffen, in denen die russische Regierung neue Prioritäten setzt und den Aufbau von lokalen Industrieproduktionen und die damit verbundene Fertigungsvertiefung im Land forciert. Hierbei handelt es sich insbesondere um die Bereiche Maschinenbau, Automotive, Landtechnik, Medizintechnik, Pharmazeutika und Software.

Das Seminar gibt einen praktischen Überblick über die aktuellen Entwicklungen, die neuen juristischen Rahmenbedingungen, staatliche Finanzierungsmodelle und Vergünstigungen, sowie und die Besonderheiten, die heute in Russland zu beachten sind.

Welche juristischen Besonderheiten gelten für den Export? Welche Geschäftschancen bringt eine Lokalisierung in Russland mit sich? Worauf müssen österreichische Unternehmen bzw. deren russische Tochtergesellschaften achten? Welche Vergünstigungen und Finanzierungshilfen können genutzt werden? Wie Unternehmen mit Blick auf die neuen Rahmenbedingungen ihr Russlandgeschäft am effizientesten organisieren und von der neuen russischen Wirtschaftspolitik profitieren, erfahren Sie in diesem Seminar.

## Referenten

**Bilgeis Mamedova, LL.M., Ph.D.**, Partnerin, Leiterin der Abteilung für Handels- und Zivilrecht, BEITEN BURKHARDT, Moskau. Sie verfügt über eine umfangreiche und langjährige Erfahrung als Unternehmensjuristin und als Juristin in Kanzleien, insbesondere in den Bereichen des grenzüberschreitenden und russischen Vertrags- und Kreditsicherungsrechtes.

**Falk Tischendorf**, Rechtsanwalt, Partner und Standortleiter des Büros von BEITEN BURKHARDT, Moskau. Sein Tätigkeitsbereich umfasst das Handels-, Gesellschafts- und Immobilien- sowie das Vergaberecht. Er ist Vorsitzender der Arbeitsgruppe Compliance der Deutsch-Russischen Auslandshandelskammer, beim Justizministerium der Russischen Föderation im Register ausländischer Rechtsanwälte zugelassen und berät seit vielen Jahren Unternehmen in Russland. [www.bblaw.com](http://www.bblaw.com)

## ICC Austria - *Ihr Partner rund um Außenhandel und Recht*

ICC Austria berät Sie bei:

- Internationaler Vertragsgestaltung, Import- und Exportverträge
- Finanzieller Absicherung von Verträgen: Dokumentenakkreditiv, Bankgarantie
- Taktischem Vorgehen bei internationalen Verhandlungen
- Schiedsgerichtsbarkeit und Mediation
- Prävention vor Korruption, Wirtschaftskriminalität, Produktpiraterie, Betrug, Spionage

## Programm

### ◆ Aktuelle juristischen Herausforderungen bei Exportgeschäften nach Russland

- Vertragsgestaltung und Vertragsmanagement
- Haftungsrisiken und Haftungsbeschränkungen
- Claim Management und Umgang mit Insolvenzen

### ◆ Importersatz und Lokalisierung in Russland – ein Überblick der rechtlichen Rahmenbedingungen

- Aktuelle Marktübersicht & Prognosen
- Export nach Russland vs. Lokalisierung in Russland: Vor- und Nachteile
- "Lokalisierungs-Radar": Übersicht aller Lokalisierungsvorschriften – Kurz & verständlich zusammengefasst

### ◆ Die Wahl des richtigen Produktionsstandortes: Vom Industriepark über Sonderwirtschaftszonen bis zum Grundstück in der Region

- Checkliste: Wichtige Kriterien sind bei der Auswahl des richtigen Produktionsstandortes zu berücksichtigen
- Greenfield versus Brownfield, Built-to-Suit
- Juristische Besonderheiten beim Grundstückserwerb, der Erschließung von Grundstücken; Industrieparks vs. Sonderwirtschaftszonen
- Arbeit mit den regionalen Behörden, Vereinfachung der Genehmigungsverfahren, Übernahme von Anschlusskosten, etc.
- Juristische Besonderheiten bei der Errichtung von Produktionsstätten

### ◆ Produkt "Made in Russia" – juristische Grundregeln

- Welche Regelungen gelten? Was gilt genau für mein Produkt? Wie kann ich das prüfen?
- Welche Fristen gelten: Was ist bis wann zu erfüllen (technologische Vorgänge, ausreichende Verarbeitung, Mehrwertkriterien, etc.)?
- Wie wird die Herkunft der Ware nachgewiesen? Gutachten der Handelskammer, Bestätigung des russischen Industrieministeriums: Dauer, Kosten, Inhalt und weitere Aspekte

### ◆ Sonderinvestitionsvereinbarungen - rechtlichen Rahmenbedingungen

- Was sind Sonderinvestitionsvereinbarungen?
- Wer kann eine Sonderinvestitionsvereinbarung abschließen?
- Was bringt eine Sonderinvestitionsvereinbarung für mein Unternehmen mit sich?
- Ist mein Produkt mit dem Abschluss einer Sonderinvestitionsvereinbarung ein russisches Produkt?
- Welche Verpflichtungen übernehme ich, welche übernimmt der Staat?
- Wie sind die Investitionen zu tätigen, in welchem Umfang und innerhalb welcher Fristen?
- Welche Garantien stehen mir aufgrund einer Sonderinvestitionsvereinbarung zu?
- Haftungsfragen, ins. beim Wegfall der Geschäftsgrundlage, wesentliche Änderung der Marktbedingungen

### ◆ Branchenbezogene Lokalisierung - rechtlichen Rahmenbedingungen

- Welche Lokalisierungsvorschriften gelten für welche Branchen?
- Welche technischen Vorgänge sind in Russland durchzuführen und ab wann?
- Lieferungen an den Staat und an staatliche Unternehmen
- Welche Einschränkungen sind zu beachten, für wen gelten sie und ab wann?
- „Buy-Local-Regelung“
- Wie erfolgt die staatliche Finanzierung und wie kann davon profitiert werden?

### ◆ Lohnfertigung als Model einer kosteneffizienten Lokalisierung?

- Wann kommt eine Lohnfertigung in Russland in Betracht?
- Besonderheiten bei der Zusammenarbeit mit einem russischen Partner

### ◆ IP-Rechte – wie schütze ich geistiges Eigentum bei Produktion in Russland?

### ◆ Compliance beim Produktionsaufbau

- Vermeidung von Korruption



## Anmeldeformular

per Mail oder Fax an:

**Frau Cennet Kacan**  
**ICC Austria** – Internationale Handelskammer  
 @ E-Mail: [c.kacan@icc-austria.org](mailto:c.kacan@icc-austria.org)  
 ☎ Tel.: +43-1-504 83 00-3718  
 ☎ Fax: +43-1-504 83 00-3703

Konzept, Inhalt: **Frau Mag. (FH) Doris Feichtl**

weitere ICC Austria Seminare:

- **Geschäftschancen in BELARUS**  
5. Oktober 2017, Wien
- **Erfolgreich international verhandeln**  
11. Oktober 2017, Wien
- **RUSSLAND – Optimale Vertragsgestaltung**  
22. November 2017, Wien

alle Details auch unter: [www.icc-austria.org](http://www.icc-austria.org)

## Registrierung

# RUSSLAND – „Lokalisierung“

**Donnerstag, 23. November 2017**

**9.00 – ca. 17.00 Uhr**

**Fleming's Hotel Wien-Westbahnhof**

Neubaugürtel 26-28, 1070 Wien

Westbahnhof (U3/U6): ca. 5 Gehminuten

Ich bin damit einverstanden, dass meine Daten elektronisch gespeichert werden und ich per Post, Fax oder E-Mail über weitere Veranstaltungen informiert werde.  
 Meine Zustimmung kann ich jederzeit schriftlich oder per E-Mail widerrufen.

### Teilnahmegebühr

inkl. Seminarunterlagen,  
Kaffeepausen, Mittagsimbiss

**€ 490,00** + 20% USt.

Ermäßigter Preis für ICC Austria Mitglieder:

**€ 392,00** + 20% USt.

### Anmeldeschluss

**4 Werktage vor dem Seminar**

**Bei Buchung bis zum 09.10.2017  
erhalten Sie 4% Frühbucherrabatt!**

**Bitte beachten Sie, dass die Teilnahmegebühr vor dem Seminar entrichtet sein muss!**

## Teilnehmer Information

Familienname: ..... Vorname: ..... Titel: .....

Unternehmen: .....

Adresse: .....

PLZ: ..... Ort: .....

Telefon: ..... Fax: ..... E-Mail: .....

Funktion / Position im Unternehmen: .....

## Rechnungsdaten

Unternehmen: .....

UID Nummer (verpflichtend für die Rechnungslegung): .....

Adresse: .....

PLZ: ..... Ort: .....

Anmerkungen: .....

## Stornobedingungen:

Bitte haben Sie Verständnis, dass eine Stornierung sowie eine etwaige Rückerstattung der Seminarkosten nur bei Rücktritt bis 14 Tage vor dem Seminartermin (7 Tage für ICC-Austria Mitglieder) möglich ist. Die Stornierung bedarf der Schriftform. Erfolgt keine fristgerechte Stornierung wird der volle Seminarbetrag fällig. Selbstverständlich können Sie bei einer persönlichen Verhinderung einen Vertreter entsenden.

.....

.....

Datum

**Unterschrift**